

## **CICEG impulsa el desarrollo de las empresas**

**26 de Junio de 2015**

Una de las prioridades del Consejo Directivo 2015 de la Cámara de la Industria del Calzado del Estado de Guanajuato, es establecer una comunicación permanente con los afiliados y sobre todo que sientan que CICEG es un organismo cercano que trabaja para hacer cumplir su misión de impulsar el desarrollo de la industria del calzado y marroquinería con servicios que produzcan resultados al interior de sus empresas.

Javier Plascencia Reyes, Presidente de CICEG dio a conocer el Programa de Lealtad “Negocios Fuertes, cuentas con nosotros” cuyo objetivo dijo, es “conocer de primera mano sus necesidades con la visita directa a sus empresas por parte de los directores y personal involucrado de las diversas áreas que conforman la cámara”.

“Además, hemos conformado un paquete de beneficios para ustedes con promociones de los diferentes servicios que ofrecemos para el desarrollo de sus empresas, y que apoyan en la generación de más y mejores negocios y los invito a aprovecharlos”.

El Presidente de CICEG informó a los socios que estuvieron presentes en el desayuno que gracias al Decreto que publicó el Gobierno Federal en el mes de Octubre del 2014 para impulsar la competitividad y combatir la subvaluación en el sector calzado se continúa con buenos resultados.

“Del mes de Octubre del 2014 al mes de mayo 2015 las importaciones continúan bajando en un 25%, pasando de 65.1 millones a 48.9 millones de pares; además la subvaluación bajo de manera sustancial, ya que en el periodo de octubre 2013 a mayo 2014, 4.5 de cada 10 pares de calzado importado entraban subvaluados y ahora en el periodo de octubre 2014 a mayo 2015, 2.5 pares de cada 10 están entrando en estas condiciones, lo que significa un 59% menos de importaciones subvaluadas. Nuestra meta es muy clara: lograr erradicar este problema que daña a nuestra industria”

“La realidad se ha encargado de demostrar que teníamos la razón cuando le solicitábamos a la autoridad federal establecer medidas para combatir la subvaluación, y gracias a ello hoy vemos resultados positivos, ya que los fabricantes mexicanos tenemos la oportunidad de sustituir las importaciones con nuestros productos”.

Expresó que la exportación se está presentando como una importante alternativa para hacer más negocios, ya que el principal mercado en las exportaciones que son los Estados Unidos, y el país consumidor más importante del mundo, están buscando proveeduría fuera de China por lo que al ser vecinos con las ventajas competitivas que esto representa, se debe aprovechar.

Finalmente reitero a los socios que cuentan con una Cámara cercana, interesada en apoyarles por lo cual su participación es muy importante, ya que la tarea de impulsar el desarrollo de la industria del calzado de Guanajuato es de todos.