



STARTUP  
m é x i c o

# Programa de aceleración empresarial básica

# Introducción corporativa

## Módulo 1

Comprender, explorar y aplicar conceptos, principios y prácticas relacionados con la innovación en entornos corporativos relacionados con el crecimiento.

*Junio*

› **Viernes 21**

› **5 horas**



# Tendencias emergentes, tecnología e innovación

## Módulo 2

Descubrir las tendencias emergentes y los disruptores en las industrias que crean nuevos mercados e influyen en la toma de decisiones, el desarrollo de productos, los modelos comerciales y las prácticas comerciales asociadas con la innovación.

### *Junio*

- › **Sábado 22**
- › **Viernes 28**
- › **Sábado 29.**
- › **Julio: Viernes 5**
- › **Sábado 6**

- › **25 horas**



# Mentor day

Dinámica de asesoría personalizada por empresa en mesas de trabajo con mentores expertos y un speaker invitado especial de prestigio nacional.

*Julio*

› **Viernes 12**

› **5 horas**

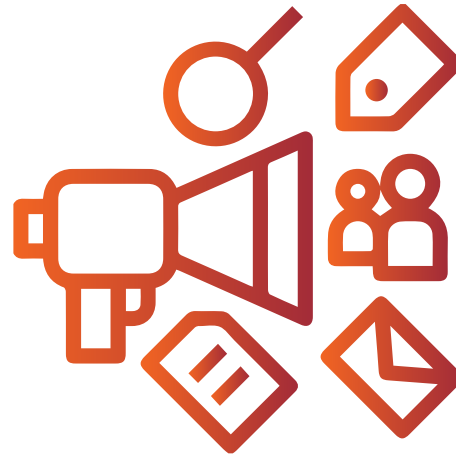


# Impulsando el éxito empresarial con marketing y ventas

## Módulo 3

Enfoque especial en la traducción de datos a ideas y estrategias comerciales significativas para impulsar estratégicamente la orientación, la adquisición, el desarrollo de relaciones con clientes y su retención.  
Evaluación de campañas digitales, monitoreo de redes sociales, modelado de mezclas de medios, valor de marca y la satisfacción del cliente.

- Julio*
- › **Sábado 13**
  - › **Viernes 19**
  - › **Sábado 20**
  - › **Viernes 26**
- › **20 Horas**



# Mentor day

Dinámica de asesoría personalizada por empresa en mesas de trabajo con mentores expertos y un speaker invitado especial de prestigio nacional.

*Julio*

› **Sábado 27**

› **5 horas**



# Administrando y liderando personas en organizaciones

## Módulo 4

Enfatizar los problemas de identidad que son críticos para comprender los procesos individuales y colectivos en la vida de la organización.

Descripción general del comportamiento humano en las organizaciones e implicaciones para administrar y dirigir individuos, equipos y organizaciones.

### Agosto

- › Viernes 2
- › Sábado 3
- › Viernes 9
- › Sábado 10

› 20 horas



# Mentor day

Dinámica de asesoría personalizada por empresa en mesas de trabajo con mentores expertos y un speaker invitado especial de prestigio nacional.

*Agosto*

› **Viernes 16**

› **5 horas**





# Toma de decisiones con base en escenarios financieros y fuentes alternativas de capital

## Módulo 5

Aplicación de técnicas disponibles para ayudar a los gerentes en la toma de decisiones financieras sólidas, tales como la búsqueda de capital o apalancamiento financiero.

### *Agosto*

- **Sábado 17**
  - **Viernes 23**
  - **Sábado 24**
  - **Viernes 30**
- 
- **20 horas**



# Mentor day

Dinámica de asesoría personalizada por empresa en mesas de trabajo con mentores expertos y un speaker invitado especial de prestigio nacional.

*Agosto*

› **Sábado 31**

› **5 horas**



# Pitching day

Entrenamiento especializado de Pitch para realizar presentaciones poderosas ante aliados estratégicos, inversionistas y clientes potenciales.

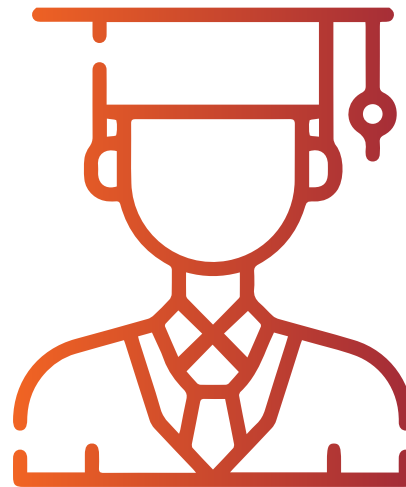
- Septiembre*
- › **Viernes 20**
  
- › **5 horas**



# Graduación y demo day

Se realiza entrega de reconocimientos y se hace presentación de Pitch ante posibles aliados estratégicos e inversionistas.

- Septiembre*
- **Viernes 27**
- **5 horas**





**SUM**

STARTUP  
m é x i c o